EICHENSEER
PERSONALSERVICE GMBH
... wir nehmen uns die Zeit

Büro & Verwaltung



ID-101406

Vertriebsmitarbeiter B2B (m/w/d) in Nürnberg

Du bist ein Vertriebstalent und auf der Suche nach einem seriösen Expertenunternehmen, welches von der Neukundengewinnung bis hin zur umfassenden Betreuung bestehender Kunden ein vielseitiges Portfolio an Kommunikationslösungen und Vertriebskanälen, bietet?

Dann bist du hier richtig.

Wir bieten Ihnen

- Ein abwechslungsreiches Arbeitsumfeld
- Modernste und sehr gut ausgestattete Arbeitsplätze
- Übernahme nach wenigen Monaten in ein unbefristetes Arbeitsverhältnis
- Attraktive und realistische Provisionsmodelle
- Eine spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit, bei der du im direkten Kontakt mit B2B-Kunden stehst.
- Ein sehr modernes und angenehmes Arbeitsumfeld
- Eine umfassende Einarbeitung durch erfahrene Kolleg/innen

Ihre Aufgaben

- Als Sales Specialist sorgst du dafür, dass Produkte und Services in den Fokus der richtigen Kunden gerückt werden.
- Du übernimmst die gezielte Ansprache, Überzeugung und Gewinnung neuer B2B-Kunden mit dem Ziel, langfristige Geschäftsbeziehungen aufzubauen.
- Dabei präsentierst du unsere Angebote passgenau und entwickelst individuelle Lösungen für die Bedürfnisse deiner Kunden.
- Du begleitest Kunden vom ersten Kontakt bis zum erfolgreichen Abschluss.
- Dazu gehört die Terminierung von Interessenten, das Erstellen und Nachverfolgen von Angeboten sowie die Sicherstellung einer professionellen Kommunikation während des gesamten Verkaufszyklus.
- Du bringst dich aktiv in die Gestaltung und Optimierung unserer Vertriebsstrategien ein.
- Deine kreativen Impulse helfen uns, neue Zielgruppen zu erschließen und bestehende Prozesse zu verbessern.
- Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Du kümmerst dich nicht nur um die Gewinnung neuer Kunden, sondern baust auch langfristige Partnerschaften mit Bestandskunden aus und steigerst deren Zufriedenheit.

Qualifikationen

- Du begeisterst dich für den gesamten Vertriebsprozess – von der ersten Angebotserstellung bis zum erfolgreichen Abschluss.
- Du gehst selbstbewusst und lösungsorientiert auf potenzielle Kunden zu und bringst die notwendige Hartnäckigkeit mit
- Du meisterst Herausforderungen mit positiver Einstellung und souveränem Auftreten, auch wenn es einmal hektisch wird.
- Du kannst Kundenbedürfnisse und Markttrends schnell erfassen und darauf reagieren, um zielgerichtete Angebote zu erstellen.
- Du behältst den Überblick über mehrere Kundenprojekte und koordinierst deine Aufgaben effizient, um deine Ziele zu erreichen.

Top-Job für Vertriebsmitarbeiter, Akquisiteur, Telesales, Telefonist, Call-Center Agent m/w/d

Ihr Ansprechpartner



Kaufmännische Mitarbeiterin in den Bereichen Gewerbe, Verwaltung und Vertrieb

Andrea Rose

0911 - 597 23 0
info@eichenseer-personalservice.de